

# INVERSIÓN EXTRANJERA, EL ÁNCORA DE LA REGIÓN

En medio de las turbulencias económicas globales, América Latina mantiene su encanto en atraer la inversión extranjera en áreas tan disímiles que incluyen desde energía hasta desechos orgánicos, pasando por telecomunicaciones, saneamiento y construcción.

La región tiene incentivos apetecibles y un clima de protección a la inversión que imprime tranquilidad y certeza a los capitales foráneos para establecer sus branchs en localidades antes absolutamente desconocidas.

Centroamérica, no obstante, es una región pequeña de aproximadamente 522.000 kilómetros cuadrados, que incluye seis diferentes jurisdicciones: Guatemala, El Salvador, Honduras, Nicaragua, Costa Rica y Panamá. Ante ello, el inversor tiende a pensar que las economías se manejan como una gran alianza al estilo de la Unión Europea (ahora en entredicho por el BREXIT), pero lo cierto es que existen marcadas y sensibles diferencias de país a país. Ello implica desigualdades en cada uno de los recodos del "ABC of Doing Business in Central America", desde política hasta cultura y códigos sociales, pasando por mano de obra, impuestos y legislación migratoria laboral, por mencionar algunos sesgos.

Nada mejor para proteger la inversión privada extranjera que entrar de la mano de un buen asesor legal, financiero y tributario que pueda darle un pantallazo del país en su individualidad y de su relación con los vecinos regionales, algo así como América Central 101. De esta manera, los riesgos se reducen a dólares de entrada que evitan fugas que provocan salidas, o más bien huidas.

Según datos recabados de Cepal, en 2014 la región centroamericana, incluyendo a Panamá, recibió un total de US\$10.480 millones en IED. Impactante es el hecho que dos de los seis países de la región acaparan el 65% de este total, dejando un reducido 35% como pastel a dividir entre las restantes cuatro jurisdicciones. El primer lugar en atracción lo logró Panamá al

conquistar el 45%, mientras que su par más cercano, hermano y vecino limítrofe, Costa Rica, alcanzó atraer la mitad de esta cifra -un 20% del gran total- lo cual suma un poco más de US\$2.000 millones, guarismo nada despreciable, al contrario.

En orden le siguen Guatemala (un 13% del total de la inversión destinada a la región); en cuarto lugar, Honduras que sumó a sus arcas nacionales el 11 % del total. Dos países dejan atrás las dos cifras para ubicarse al final de la cola: Nicaragua, que atrajo un 8% del total de la IED y el vecino más pequeño, El Salvador, que captó solo el 3% del apetecible pastel de IED. El reto está en crecer esos números, las oportunidades existen, la apetencia también.

Al final del día, la Inversión Extranjera es la dama bonita del baile que los países cortejan para potenciar su crecimiento económico con capital fresco generador de empleos directos e indirectos, que además incrementan las arcas estatales, las cuales -bien manejadas- se traducen en mayor inversión pública y bienestar social. El denominador común: transparencia y combate a la corrupción, aparejado de incentivos puntuales.

Como firma legal integral única en Centroamérica, nuestro compromiso es acompañar al empresario en su incursión comercial, de manera que sus proyectos se materialicen y fluyan sin sobresaltos ni sorpresas, por lo menos, no aquellas evitables o predecibles. Como abogados, nos tomamos muy en serio la tarea de entender y conocer las particularidades de cada industria más allá del aspecto meramente formal, le añadimos el espíritu de negocios y la mezcla arroja una dupla ganadora, robusta y sólida.

## Siaska Lorenzo

\*Managing Partner  
ARIAS & MUÑOZ - PANAMÁ  
siaska.lorenzo@ariaslaw.com

