

## **ARIAS LAW, UN SOCIO DE CONFIANZA EN LA REGIÓN**

La firma se considera integral y especializada en el área corporativa en cada uno de los países del istmo en los que opera.

**POR: MARÍA JOSÉ SAAVEDRA  
FOTO: JOSÉ CARDONA**

**U**na de las primeras firmas que arrancó con la regionalización de despachos con oficinas propias es Arias Law. Este ha sido uno de sus estandartes a la hora de ofrecer sus servicios en derecho corporativo.

Roberta Gallardo, socia de Arias Law, en El Salvador, expresa que en cada asesoría, en cada acompañamiento corporativo su meta es armonizar internamente todos los trámites legales de los países a los que una empresa ingresará, de manera que no se noten las diferencias.

Mario Agüero, socio de Arias en Honduras, comenta que la burocracia y la poca eficiencia en aplicar las leyes actuales y las mejoras afectan al desempeño empresarial y aunque el Gobierno hondureño ha hecho esfuerzos se necesita aún más. "Sería oportuno analizar la creación de una figura de funcionario u oficina de cumplimiento, que supervise los procesos de resolución y respuesta de la estructura institucional de Estado y exija el debido cumplimiento de las leyes aplicables", apuntó Agüero.

Los obstáculos por superar se observan incluso en Costa Rica, donde hay mucha atracción de inversión. "Costa Rica requiere tener un Estado más efectivo, especialmente en el campo de la infraestructura", explica Vicente Lines, socio del bufete en dicho país.

En Nicaragua la situación es bastante similar en términos de reglas claras, pero además urge una mejor coordinación entre las instituciones para interpretar la ley, comenta Ana Teresa Rizo, socia de



● Roberta Gallardo, socia de Arias, en El Salvador, es especialista en derecho corporativo y comercial, así como fusiones y adquisiciones.

Arias en este país. "El principal reto legal que las empresas o corporaciones enfrentan en Nicaragua es el tema de la falta de reglas claras por parte de las instituciones de Gobierno", señala Rizo.

Sin embargo, en medio de los retos los especialistas recuerdan casos que han acompañado con éxito, como la adquisición de Lowell Acquisitions LLC a la operación de New Holland, conformada por varias plantas de manufactura textil, en Honduras. Así como la adquisición de Grupo Q a la empresa Lachner & Sáenz, para ingresar al mercado costarricense. Arias estuvo en la primera línea ayudando a empresarios de primer nivel haciendo negocios. ●



● Freddy Zometa es el director corporativo regional de Latinalliance.

## **Latinalliance, la mano derecha en la toma de decisiones**

Una de sus mayores fortalezas es la diversificación y la oferta de servicios integrales en la región centroamericana.

**POR: MARÍA JOSÉ SAAVEDRA  
FOTO: JOSUÉ GUEVARA**

**L**a constitución de sociedades y sucursales extranjeras, entre ellas las sociedades off-shore; desde luego fusiones y adquisiciones, fideicomisos, asesoría fiscal y más, son parte del completo menú que comparte a sus clientes el despacho centroamericano Latinalliance.

Freddy Zometa, director corporativo del bufete, comenta que en la cadena legal en todo el territorio, desde Guatemala hasta Costa Rica, se ha conformado un equipo integral que cubre todas las áreas del derecho que son de utilidad para las empresas.

"No hemos dicho a ningún cliente: no, en eso no le podemos apoyar. Nos hemos diversificado mucho y somos una firma de servicios integrales", comenta Zometa.

El abogado explica que esto ha representado una ventaja en esta área tan estratégica para las sociedades y contrarresta con las deficiencias de tiempo con las que algunos trámites se obtienen, porque en su opinión a nivel legal la dificultad es mínima, debido a que los sistemas son similares. "Somos honestos con el cliente con respecto a lo que desea y los tiempos de los trámites", señaló. ●